



Program podnikateľských partnerstiev (PPP)

Prezentácia na informačnom seminári SAMRS

Jakub Šimek



PPP v 2019

- **Dve** výzvy PPP
- **11** projektov PPP (494 653€)
- **osem** projektov vo fáze Príprava a **tri** vo fáze Realizácia
- **28** projektov bolo predložených



Program podnikateľských partnerstiev

Je otvorený pre **všetky rozvojové krajiny** zo zoznamu OECD/DAC a pre **všetky sektory**. Projekty musia zohľadňovať dve prierezové témy:
Ochrana životného prostredia a klímy a Rovnosť príležitostí





Program podnikateľských partnerstiev

Základné rozdelenie	Príprava	Príprava	Realizácia
3 dotačné piliere v rámci programu podnikateľských partnerstiev	Štúdia uskutočniteľnosti	Podnikateľský plán	Projekt
	Overenie podmienok technického a inovatívneho riešenia pre zvoleného prijímateľa	Príprava vstupu na trh, zhodnotenie rizík, identifikácia partnera	Prenos know-how, demonštračný vývoz pre zvýšenie povedomia, podnikateľské partnerstvá (joint venture a ďalšie)
		Bez nadväznej dotácie ALEBO s nadväznou dotáciou →	Podmienkou je predloženie podnikateľského plánu (môže byť vytvorený v rámci dotačnej fázy <i>Príprava</i>)
Teritoriálne vymedzenie	Všetky rozvojové krajiny podľa OECD/DAC	Všetky rozvojové krajiny podľa OECD/DAC	Všetky rozvojové krajiny podľa OECD/DAC
	Každý oprávnený žiadateľ môže podať iba 1 žiadosť v každej výzve, ale je možné mať regionálny záber, to znamená uviesť v žiadosti viac ako jednu krajinu		
Maximálna výška dotácie, spolufinancovanie a doba projektu	10 000 € + 20% spolufinancovanie max. 6 mesiacov	10 000 € + 20% spolufinancovanie max. 6 mesiacov	200 000 € + 20% spolufinancovanie max. 2 roky
Partnerská organizácia v krajine	Nepovinná	Nepovinná	Povinná
Oprávnené náklady	Personálne náklady na členov projektového tímu, expertný a odborný personál, lektori, školitelia, cestovné náklady potrebné na vycestovanie na miesto realizácie a lokálne cestovné náklady, náklady spojené s organizáciou seminárov, školení a okrúhlych stolov, odborné služby (analýzy, odborné posudky, testovanie nových pracovných a technologických postupov) a iné		To isté ako vo fáze <i>Príprava</i> + hmotný a nehmotný majetok, stavebné práce, demonštračný dovoz tovaru, cestovné náklady na cestu lokálneho partnera na Slovensko za účelom prenosu skúseností

V 2020 je majetok oprávnený aj vo fáze Príprava



Program podnikateľských partnerstiev

SAMAY (2018-2019) - Zavedenie pestovania makadamií do Etiópie ako nový zdroj príjmu pre malých farmárov





Program podnikateľských partnerstiev

Enviroline (2018-2019) - Spoločne za energoefektívne a ekologické nakladanie s vodou: čistá Žovkva (Ukrajina)





Program podnikateľských partnerstiev

PeWaS (2017-2018) - Skúmanie a propagácia využitia riešenia Aquaholder™ v poľnohospodárstve Afganistanu za účelom zvýšenia výnosu plodín a zníženia spotreby vody





V4 projekt v Keni

OFFICIAL LAUNCH OF CASHEW AND SESAME VALUE CHAIN PROJECT

LAMU. KWALE. KILIFI

ONE MILLION CASHEW TREE CAMPAIGN



PARTNERS



THE PROJECT IS FUNDED BY THE
EUROPEAN UNION



 **FARM AFRICA**





Spoločné programovanie v Keni





Príklady dobrej praxe

Dbáť na **hodnotiace kritéria**: relevantnosť (aj **prierezové témy**), udržateľnosť, účinnosť, efektívnosť a kapacity žiadateľa. Ak relevantné, vyzdvihnúť slovenský prvok a **slovenské technológie**.

Prepájať rôznych aktérov ODA: mimovládne organizácie, podnikateľov, akademické inštitúcie, teda **sociálne inovácie** a **zodpovedné podnikanie**.

Hľadať synergie medzi nástrojmi ODA, ako mikrogranty, PPP, SSE, dobrovoľníci, granty pre MVO a napríklad **zvýhodnené úvery** Eximbanky.



Príklady dobrej praxe

Začnite vyplnením **matice logického rámca**, ktorý predstavuje zhrnutie logiky projektu. Zamerajte sa najmä na **predpoklady** a skúste ich prediskutovať a konfrontovať s kolegami. Predpoklady predstavujú teóriu zmeny – čo sa musí naplniť a potvrdiť, aby sa z aktivít dosiahli želané výsledky.

Skontrolujte si, či spĺňate podmienky malého a stredného podniku (**MSP**) – do **250 zamestnancov**, obrat do **50 mil. eur**, a/alebo celková ročná súvaha nepresahuje **43 mil. eur**. Nad 25% podiel ide o partnerské podniky, nad 50% o prepojené podniky.

Skontrolujte si **súlad rozpočtu s aktivitami** – či máte všetky aktivity zohľadnené v rozpočte, či vám sedí spolufinancovanie a cashflow. PPP platby sú refundačné.